

Wir suchen Dich!



IT-Kundenberater/Account Manager (m/w/d)

Als Mitarbeiter im Vertrieb bist Du bei uns der erste Kontakt für unsere Kunden und Interessenten. Du begeisterst Deinen Bestandskundenstamm sowie potenzielle Neukunden für unser Lösungsportfolio und berätst sie als „Trusted-Advisor“ in vertrieblichen Fragen rund um die IT. Hierzu verfügst Du über entsprechende Berufserfahrung im IT-Lösungsvertrieb.

Du besitzt das „Allrounder-Gen“ und der Umgang mit Menschen gehört zu Deiner Leidenschaft?

Prima, dann bist Du bei uns genau richtig!

Wer wir sind

Die ProLan Computer GmbH ist ein Systemhaus mit Sitz in Wöllstadt (nördlich von Frankfurt/Main). Seit 1993 sind wir der verlässliche Partner für Mittelstands-Unternehmen und öffentliche Auftraggeber in der Region. Wir bieten maßgeschneiderte IT-Lösungen und exzellenten Service. Unser Erfolg basiert auf einem engagierten Team, das Hand in Hand arbeitet, um die bestmöglichen Ergebnisse für unsere Kunden zu erzielen.

Hast du Lust, uns dabei zu unterstützen?

Deine Aufgaben

- ✓ Betreuung und Pflege eines bestehenden Kundenstamms
- ✓ Ausbau und Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen
- ✓ Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- ✓ Zusammenarbeit mit unserem technischen Team zur Erstellung maßgeschneiderter IT-Lösungen
- ✓ Durchführung von Präsentationen und Produktdemonstrationen unterstützt durch unsere technischen PreSales Consultants

Dein Profil

- ✓ Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im IT-Bereich
- ✓ Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- ✓ Hohe Kundenorientierung und Servicebereitschaft
- ✓ Teamplayer-Mentalität: Wir suchen keinen Einzelgänger, sondern jemanden, der im Team erfolgreich arbeiten möchte
- ✓ Eigeninitiative und eine strukturierte Arbeitsweise
- ✓ Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen
- ✓ PKW-Führerschein

Was darfst Du von uns erwarten?

- ✓ Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Team
- ✓ Einen bestehenden Kundenstamm, den Du weiterentwickelst
- ✓ Attraktive Vergütung und leistungsorientierte Boni
- ✓ Volle Unterstützung durch unseren Innendienst bei der Erstellung von Angeboten
- ✓ Die Auftragsabwicklung übernimmt ebenfalls unser Innendienst
- ✓ Regelmäßige Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- ✓ Ein tolles Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- ✓ Moderne Arbeitsmittel und flexible Arbeitszeiten
- ✓ flexible Wahl des Arbeitsortes (HomeOffice) Deine Kunden freuen sich aber auch auf Deine Besuche vor Ort, daher solltest Du in der Region ansässig sein
- ✓ Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung)

Wir haben Großes vor - mach mit!

Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellung an jobs@prolan-computer.de. Wenn Deinerseits weitere Informationen benötigt werden, so kannst Du gerne Sascha Schell unter Tel.: [+49 \(6034\) 93 96 - 15](tel:+496034939615) kontaktieren.